

Озмидов Алексей Александрович

Мужчина, 37 лет, родился 25 января 1989

+7 (977) 7875807— предпочитаемый способ связи
alexoz@yandex.ru
telegram: @a_ozmidov

Проживает: Москва
Гражданство: Россия, есть разрешение на работу: Россия
Не готов к переезду, готов к командировкам

Желаемая должность и зарплата

Менеджер проектов автоматизации и внедрения

Специализации:
- — Бизнес-аналитик
- — Руководитель проектов

Тип занятости: полная занятость
Формат работы: на месте работодателя, удалённо, гибрид
Желательное время в пути до работы: не более часа

Опыт работы — 19 лет 7 месяцев

Июль 2026 — настоящее время
4 месяца

Асимметрия Digital

Москва, asim-digital.ru/

Информационные технологии, системная интеграция, интернет

• Интернет-компания (поисковики, платежные системы, соц.сети, информационно-познавательные и развлекательные ресурсы, продвижение сайтов и прочее)
• Разработка программного обеспечения
• Системная интеграция, автоматизация технологических и бизнес-процессов предприятия, ИТ-консалтинг

Руководитель проектов и разработчик

Заказная разработка цифровых решений, интеграций и автоматизации бизнес-процессов.

- Выявляю потребности заказчиков и конечных пользователей, анализирую действующие бизнес-процессы, определяю требования к будущему решению.

- Проектирую функциональность сайтов, сервисов, плагинов, CRM-интеграций и прикладных систем.

- Собираю и координирую проектные команды до 5 специалистов, организую взаимодействие с заказчиком и контроль реализации.

- Лично участвую в технической разработке и проверке решений, включая применение AI-инструментов.

Результат: сформировано действующее направление заказной разработки с реальными клиентскими проектами и возможностью привлекать профильных исполнителей под конкретные задачи.

Май 2025 — Январь 2026
9 месяцев

бизнес-клуб "INSIGHT"

Операционный директор (COO)

Создание цифровой и операционной инфраструктуры нового платного онлайн-клуба практически с нуля.

Спроектировал клиентский путь: лендинг, продажа, оплата, регистрация, GetCourse, доступ в Telegram, занятия, подписка и сопровождение.

Организовал автоматизацию продаж, платежей, выдачи доступов, уведомлений и продления подписок.

Разработал бизнес-логику семиуровневой реферальной программы с партнёрским кабинетом, начислением вознаграждений и выплатами через банковские сервисы.

Настроил процессы телефонной и чатовой поддержки, внедрил Novofon с записью звонков и организовал регулярные онлайн-мероприятия.

Координировал работу команды примерно из 4 человек и привлекаемых исполнителей.

Результаты:

Приём платных участников начат примерно через месяц.

Основной работающий цифровой контур сформирован за два месяца.

Автоматизированное обслуживание около 150 платных участников силами небольшой команды.

Разработана и внедрена комплексная партнёрская механика с 7 уровнями начислений.

Март 2023 — Октябрь 2025
2 года 8 месяцев

онлайн-школа Simple Money

Москва

Специалист по автоматизации и развитию образовательной платформы / наставник

Развитие образовательных и клиентских процессов, автоматизация взаимодействия CRM, учебной платформы и каналов коммуникации.

Проектировал и настраивал автоматизированный путь клиента от первого обращения и оплаты до обучения, сопровождения и продления подписки.

Настроил интеграции amoCRM, Wazzup, Telegram и SkillSpace, включая вебхуки, автоматические переходы, предоставление доступов, уведомления и контроль сроков.

Организовал разные образовательные сценарии: вводная, базовая и профессиональная программы, отложенная запись на потоки, тестирование, повторные обращения и доплаты.

Участвовал в переносе обучения на SkillSpace и переработке образовательной программы.

Организовал AI-бота первой линии поддержки на базе OpenAI с ответами по материалам курса и передачей сложных обращений сотруднику.

Результаты:

Автоматизирован сквозной клиентский путь от продажи до завершения обучения и продления.

В пиковые периоды система обслуживала до 300 одновременно обучающихся и клуб до 500 участников.

За весь период участвовал в сопровождении около 1 000 учеников.

Февраль 2023 — Февраль 2024
1 год 1 месяц

Частная проектная практика — e-commerce

Москва

Руководитель проекта запуска интернет-магазина

Создание системы продаж и учёта для маркетплейса, сайта и прямых корпоративных заказов.

Организовал работу магазина на Ozon, двух складов и обработку заказов.

Внедрил «МойСклад», настроил интеграции с Ozon, сайтом, системой маркировки «Честный ЗНАК» и облачной кассой.

Автоматизировал обмен заказами, остатками и отчётными данными, заменив ручное ведение нескольких таблиц.

Настроил процессы инвентаризации, складских операций и отгрузки для команды 3–4 сотрудников.

После стабилизации передал работающую систему внутренней команде заказчика.

Результаты:

Выручка магазина за период участия выросла примерно с 10–20 тыс. до 150 тыс. ₽ в месяц за первые 3–4 месяца, позднее — до 500 тыс. ₽ в месяц.

Налажена обработка порядка 20–30 заказов ежедневно.

Система продолжила использоваться после передачи проекта.

Апрель 2021 — Февраль 2023
1 год 11 месяцев

ООО "ИК "СТАТУС ФИНАНС"

Москва, statusfinans.ru

Финансовый сектор

- Финансово-кредитное посредничество (биржа, брокерская деятельность, выпуск и обслуживание карт, оценка рисков, обменные пункты, агентства по кредитованию, инкассация, ломбард, платежные системы)
- Управляющая, инвестиционная компания (управление активами)

Генеральный директор

Операционное управление инвестиционной компанией, развитие внутренних систем и клиентских сервисов.

Организовал перезапуск операционной деятельности, актуализировал внутренние регламенты и взаимодействие с финансовыми организациями.

Руководил командой около 6 сотрудников, координировал задачи подразделений и внешних подрядчиков.

Выявлял потребности сотрудников, ставил задачи на доработку внутреннего учёта и автоматизацию операций.

Организовал разработку сайта и клиентского личного кабинета силами подрядчиков, внедрение ЭДО и обновление внутренних процессов.

Результат: восстановил возможность полноценного обслуживания клиентов ориентировочно за 1–2 месяца, после чего организовал поэтапное развитие операционной и IT-инфраструктуры.

Ноябрь 2018 — Апрель 2021
2 года 6 месяцев

Частная практика

Москва

Трейдер / финансовый консультант

- Самостоятельно торговал собственным капиталом на валютном и международных финансовых рынках через зарубежных и российских брокеров.

- Анализировал рыночные данные и торговые ситуации, принимал решения по открытию и сопровождению позиций.

- Выполнял отдельные консультационные задачи по организации финансовых процессов и внутренней работы компаний, опираясь на опыт управления торговым отделом и бэк-офисом инвестиционной компании.

Май 2018 — Ноябрь 2018
7 месяцев

Fastzila

Москва

Старший Финансовый менеджер

Автоматизация массовых расчётов и обмена данными между финансовым подразделением, бухгалтерией и компаниями-клиентами.

Разработал Excel-модели обработки больших массивов данных для расчёта вознаграждений курьерам.

Автоматизировал сопоставление и обработку таблиц объёмом свыше 70 000 строк.

Организовал ежедневное обновление расчётных данных и подготовку выплат дважды в месяц.

Согласовывал форматы данных и передачу расчётов между подразделениями.

Результат: выстроен устойчивый расчётный процесс для более 1 000 курьеров, сокращён объём ручных сверок и повышена управляемость расчётов.

Сентябрь 2011 — Май 2018
6 лет 9 месяцев

ООО ИК "ПЛАТФОРМА"

Москва, ic-platform.ru

Финансовый сектор

- Финансово-кредитное посредничество (биржа, брокерская деятельность, выпуск и обслуживание карт, оценка рисков, обменные пункты, агентства по кредитованию, инкассация, ломбард, платежные системы)
- Управляющая, инвестиционная компания (управление активами)

Заместитель генерального директора

Карьерный рост от младшего трейдера через управление торговым отделом и back-office до заместителя генерального директора.

Участвовал в развитии компании с раннего этапа, когда в команде было 3–4 человека.

Последовательно работал в различных подразделениях, изучал внутренние процессы, выстраивал их и организовывал передачу следующим сотрудникам.

Участвовал в построении торговой и IT-инфраструктуры: биржевые подключения, выделенные каналы связи, серверы, терминалы QUIK, клиентские подключения.

Формулировал требования к внешним разработчикам и поставщикам программного обеспечения для автоматизации учёта, отчётности и межсистемного обмена.

Участвовал в организации автоматизированных расчётных процессов между биржей, банками, клирингом, back-office и бухгалтерией.

Координировал работу сотрудников торгового и операционного направлений, участвовал в сопровождении алгоритмических арбитражных торговых процессов.

Результаты:

Участвовал в формировании сквозной технологической и операционной инфраструктуры инвестиционной компании.

Обеспечивал взаимодействие подразделений и развитие автоматизации торговых и учётных операций.

Руководил торговым отделом примерно из 5 трейдеров; на более позднем этапе координировал работу в управленческом контуре до 20 человек.

Июнь 2009 — Сентябрь 2011
2 года 4 месяца

ООО "ДМФ"

Москва

Продукты питания

- Масложировая продукция (производство)
- Масложировая продукция (продвижение, оптовая торговля)
- Кондитерские изделия (производство)
- Кондитерские изделия (продвижение, оптовая торговля)

Финансовый менеджер

Оптимизация финансовых процессов, контроль дебиторской задолженности и автоматизация учёта.

Провёл обследование процессов работы с дебиторской задолженностью совместно с руководителями продаж, менеджерами, бухгалтерией и финансовым директором.

Перестроил порядок контроля оплат, сроки взаимодействия с клиентами и процедуры передачи информации между подразделениями.

Разработал и внедрил систему учёта на Microsoft Access с использованием Excel для склада, заказов, продаж и контроля задолженности.

Организовал единую систему представления информации, доступную сотрудникам с разными функциями.

Результат: за 1–3 месяца просроченная дебиторская задолженность, ранее достигавшая 10–15 млн ₽, снизилась до уровня не выше 2 млн ₽, нередко около 1 млн ₽. Процесс охватывал более 50 клиентов и около 10 менеджеров по продажам.

Ноябрь 2006 — Июнь 2009
2 года 8 месяцев

ОАО "Элексброкерс"

Москва

Нефть и газ

- Транспортировка, хранение нефти
- Добыча нефти

Финансовый менеджер

Разработка финансовых моделей и расчётов инвестиционных проектов.

Подготовка управленческой отчётности, анализ финансовых данных.

Подготовка документации для банковского финансирования.

Автоматизация финансовых расчётов в Excel.

Образование

Высшее

2010
Высшее

Московский государственный университет экономики, статистики и информатики, Москва
Финансы и кредит, Финансовый менеджер

2007
Среднее специальное

колледж МЭСИ
финансы и кредит, финансист

Повышение квалификации, курсы

2011

Учебный центр "СКРИН"
ФСФР, Квалификационный аттестат 1.0

Навыки

Знание языков

Русский — Родной
Английский — A2 — Элементарный

Навыки

Управление проектами · Автоматизация бизнес-процессов · Бизнес-анализ · Сбор и формализация требований · Постановка задач разработчикам · Технические задания · Оптимизация процессов · Внедрение информационных систем · Системная интеграция · CRM · amoCRM · Bitrix24 · ЭДО · SQL · PostgreSQL · Python · Docker · Linux · Git · MS Excel · MS Access · AI-assisted development

Опыт вождения

Имеется собственный автомобиль
Права категории B

Дополнительная информация

Рекомендации

ООО "ИК "ПЛАТФОРМА"
Денис (Генеральный директор)

ООО "ИК "СТАТУС ФИНАНС"
Дмитрий (Управляющий учредитель)

Обо мне

Специализируюсь на автоматизации бизнес-процессов, внедрении IT-решений и развитии цифровых сервисов. Более 19 лет работаю с финансовыми, операционными и клиентскими

процессами, включая руководство подразделениями и компаниями.

Моя основная компетенция — разобраться, как устроен бизнес, выявить проблемы сотрудников и клиентов, предложить решение и довести его до работающей системы. Умею собирать и формализовать требования, общаться с руководством и пользователями, ставить задачи разработчикам, координировать подрядчиков и организовывать внедрение.

Работаю как с внутренними процессами компаний — учёт, документооборот, CRM, отчётность, — так и с цифровыми решениями для клиентов: личными кабинетами, сервисами подписки, онлайн-обучением, продажами и интеграциями.

Примеры результатов:

За 1–3 месяца перестроил контроль дебиторской задолженности: просрочка, ранее достигавшая 10–15 млн ₽, снизилась до уровня не выше 2 млн ₽.

Организовал автоматизацию образовательной платформы с нагрузкой до 300 одновременно обучающихся и клубом до 500 участников.

За два месяца выстроил основной цифровой и операционный контур платного онлайн-клуба с автоматизированной семиуровневой партнёрской системой.

Внедрил систему учёта для Ozon, сайта и прямых продаж с двумя складами; за период работы выручка магазина выросла примерно до 500 тыс. ₽ в месяц.

Имею практический технический опыт работы с API, интеграциями, базами данных, Linux, Docker, Python и AI-инструментами разработки. Могу самостоятельно разобраться в технических ограничениях и участвовать в реализации.

Интересны проекты, в которых технологии помогают бизнесу сокращать ручные операции, повышать эффективность, улучшать клиентский опыт и развивать новые услуги.

Собственные технические проекты

Параллельно с основной профессиональной деятельностью занимаюсь разработкой, интеграцией и эксплуатацией цифровых решений.

- Серверная инфраструктура и VPN-сервис (с 2024 года).

Самостоятельное развёртывание серверов, интеграция готовых компонентов, автоматизация подписок и платежей, Telegram-боты, поддержка и развитие работающего сервиса Vespian.

- Алгоритмические торговые системы.

Многолетний опыт работы с автоматизированными торговыми процессами. В 2026 году самостоятельно разработал не менее двух действующих торговых роботов с интеграцией через API бирж, применяя Python и AI-инструменты.

Эти проекты дают практический опыт технического проектирования, разработки, интеграций, тестирования и сопровождения работающих систем.